



Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

**Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации**

Олимпиада школьников РАНХиГС

Заключительный этап

Класс: 9

Профиль: ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ

Фамилия: ТУМАНОВ

Имя: ДАНИИЛ

Отчество: ЕВГЕНЬЕВИЧ

Страна: РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

Регион: УДМУРТСКАЯ РЕСПУБЛИКА

ВСЕГО СТРАНИЦ

13

ПОДПИСЬ УЧАСТНИКА



Вариант № 2
 ЗАДАНИЕ 1

Задание 1А

№ совета	Развернутый аргумент с опорой на правила грамотного финансового планирования и экономические термины
2	Для грамотного планирования сначала необходимо сформировать финансовую подушку безопасности, т.к. у молодых людей доходы и так невелики, а планируются большие (для их дохода) траты. Также Альберт занимается своим делом и полностью рассчитывать на свой доход не стоит, так как свое дело - это всегда риски. Также в перспективе могут возникнуть непредвиденные расходы на лечение, к примеру. Финансовая подушка безопасности обеспечит ребят и они будут понимать, что у них всегда есть средства в запасе. Для формирования финансовой подушки безопасности они должны откладывать по чуть-чуть средства со своего дохода и на первое время обратить расходы. Средства необходимо откладывать на накопительный малопроцентный счет для более быстрого формирования финансовой подушки безопасности. Также тщательно выбрать счет с возможностью снятия, на случай непредвиденных ситуаций.



Задание 1Б

Клиенты	Математические расчеты
а) физические лица	Математические расчеты: Итоговый ответ:
б) юридические лица	Математические расчеты: Итоговый ответ:

Задание 1В

Наиболее подходящий способ –	Ведение чужого блога я считаю наиболее подходящим способом для Альберта, так как он наберется опыта в ведении блога, а также за продолжительную работу он получит деньги, которые сможет потратить на рекламу.
Чуть менее подходящий способ –	Чуть менее подходящим способом для Альберта я считаю рекламу по бартеру. Да, этот способ не требует вложений, но у него нет опыта в ведении блога и его страничка скорее всего плохо оформлена, а также тяжело найти человека для рекламы.
Еще чуть менее подходящий способ –	Я считаю прямые продажи еще менее подходящим способом для Альберта, так как для продажи (большой) Альберту необходимо большое кол-во аудитории, готовой купить его продукцию. Также надо уметь вести блог, чтобы иметь кредит.
Наименее подходящий способ –	Наименее подходящим способом я считаю рекламу за деньги, так как на начальном этапе деньги вложены в такую раннюю стадию могут быть не рентабельны, много рисков. У Альберта нет опыта ведения блога => его страничка не привлекательна и скорее всего такая молодость его реклама скорее не понравится, имеет огранич. бюджет.



ЗАДАНИЕ 2

Задание 2 А

Элементы проектной идеи	Содержание элементов
Целевая аудитория (для кого разрабатывается проект)	Возраст: <i>все возраста</i> Сфера интересов: <i>здоровье, стабильность</i> Проблема целевой аудитории, на решение которой направлен проект: <i>профилактика или восстановление здоровья граждан, жителей города в пределах населенного пункта, т.е. доступная медицина</i>
Проектное решение	Для решения данной проблемы необходимо сбалансировать бюджет города и субъекта, в котором он находится так, чтобы была возможность построить и обеспечить оборудованием медицинское учреждение - больницу или поликлинику, которая будет включать в себя взрослое, детское, родильное и платное отделения. Платное отделение необходимо для поддержания экономики и выгоды стимулирования врачей мед. работникам. Родильное отделение необходимо т.к. в городе достаточное кол-во молодых мам и это... (доп. бланк)
Необходимые ресурсы	Кадровые: для решения кадрового вопроса необходимо открытие медицинского университета или необходимо привлекать кадры из соседних городов или регионов, стимулируя их доп. выгодами или предоставлением жилья. Информационные: Ответственный за реализацию данного проекта должен владеть всей информацией и должен знать юридические и экономические тонкости, в противном случае проект не будет реализован.



	Материально-технические: требуются финт. вложения, получение мед. лицензий (лицензии на осуществление мед. деятельности), требуются земля и разрешение на строительство. Финансовые (источники): финансирование из бюджета города и региона, привлечение инвестиций, грантовая поддержка.
Проект рассчитан на несколько лет. Варианты учета инфляции в расчете ресурсов.	Проект требует огромных финт. вложений, т.к. постройка здания и оснащение мед. оборудованием (оно стоит очень дорого, например, аппарат УЗИ стоит от 6 млн. руб, и то 8/у) обойдутся в приличную сумму. Точные сроки окупаемости рассчитываются исходя из намеченного масштаба проекта и точной суммы затрат.

Задание 2 Б

Ответ инвесторов	Математические расчеты и итоговый ответ
Впишите букву: <u>В</u>	Математические расчеты: $110000 \cdot 4 \text{ квартала} = 440000 \text{ р.}$ $\Rightarrow \text{за 2 года} = 440000 \cdot 2 = 880000 \text{ р.} = 7 \text{ инвестиций}$ окупается, но инвесторы за эти 2 года не получают прибыли, а лишь вернут вложенные средства Итоговый ответ: <u>увеличить сроки окупаемости</u>



ЗАДАНИЕ 3

Задание 3 А

График внесения страховых взносов по образовательному кредиту:

Показатель	1-й квартал	2-й квартал	3-й квартал	4-й квартал
Задолженность по основному долгу, руб.	55000	41250	27500	13750
Задолженность по начисленным процентам, руб.	12650	^{9487,50} 27500	6325	3162,50
Общая задолженность, руб.	67650	50737,50	³³⁸²⁵ 3382,50	16912,50
Страховая сумма, руб.	54120	40590	27060	13530
Страховой взнос, руб.	2029,50	1522,125	1014,75	507,375
Страховая премия (сумма страховых взносов), руб.	5073,75			

Определения понятий:

страховой случай -	ситуация или сложившиеся обстоятельства, которые влекут за собой утрату чего-либо, но страховое агентство выплачивает средства за это прошествие суммы, указанную в договоре страхования.
страховая премия -	сумма всех взносов страховому агентству в качестве платы за страховку.
страховой взнос -	сумма, которую клиент должен заплатить страховому агентству за страховку. Она определяется договором.



Задание 3Б. Доходность инструментов
Математические расчеты
Акции
Расчет доходности акций:

Сумма покупки акций: $270 \cdot 550 = 148500$ руб.

Сумма полученных дивидендов за 3 года: 1 год: 12% от 250р = 7,5р. с акции
 $= 7,5 \cdot 550 = 4125$; 2 год: 3% от 250р = 7,5р. с акции = 7,5 · 550 = 4125; 3 год = 12375

Сумма продажи акций: Итого сумма дивидендов = 330000р.

Сумма кредита акций: $289,37 \cdot 550 = 164653,50$
 Доход: $(164653,50 + 330000) - 148500 = 346153,50$

Доходность: 233,09%

Депозит
Расчет доходности депозита:

Сумма депозита в конце срока вклада: с учетом капитализации процентов
 197653,50

Доход: $197653,50 - 148500 = 49153,50$

Доходность: 33,1%

Оценка решения героя вложить деньги в акции:

Правильное решение вложить средства в акции, но из-за риска расхождений не советуем делать этого. Стоит дать средств вложить в акции (расматривая разные компании), а часть на депозит под проценты.



Задание 3В

Наименование условия	Содержание (описание) условия
повышение ключевой ставки	С повышением ключевой ставки, возрастает процентный на депозиты.
сбереженность	Банки должны быть более внимательными к клиентам и дать возможность пополнения и снятия средств с депозита

ЗАДАНИЕ 4
Задание 4А
Математические расчеты:

Среднемесячный доход: 92900 (62000 з/п + 25000 подработки + 5900 доход от вклада) без учета продажи акций (единор.)

Ежемесячные платежи по кредитам и займам: 53521 ($16500 + 37021$)

Показатель долговой нагрузки: $57,61\%$ (1% от $92900 = 929 = 53521 : 929 = 57,61$)

Итоговый ответ:

Последствия высокого показателя долговой нагрузки:

- 1) могут отказать в кредите
- 2) риск невозможности выплачивать долг



Задание 4Б**Математические расчеты:***Итоговая сумма транспортного налога за прошлый год с учетом уплаты пени:*

$$406 \text{ руб} + 13\% = 458,78$$

ЗАДАНИЕ 5**Задание 5 А.** Я считаю, что

Подросток должен иметь собственный бюджет и необходимо планировать доходы/расходы



Аргумент 1

Во-первых, подросток, имея свой собственный бюджет, учится ответственности. Это его собственные средства за которые он несет ответственность

Аргумент 2

Во-вторых, подросток научится экономически мыслить. В сфере финансов - как распределять средства, а где их можно потратить

Аргумент 3

В-третьих, ребенок научится экономить и расставлять приоритеты, т.е. научиться грамотно распределять, тратить свои средства.



Задание 5 Б**Контраргумент 1**

Ребенок не понимает, что его
средства - это его ответственность.

Контраргумент 2

Подросток не умеет распределять
средства и не умеет
расставлять приоритеты -
на уме одно веселье и игра.

Контраргумент 3

Ребенок не знает инструментов для
преумножения средств и не знает
как уберечь средства от жадных
мешемшиками подростков
наивных.





Продолжение задания № 1А

№ совета

Аргумент

5

Да, при составлении финансового плана необходимо учитывать инфляцию и рост цен, а также скрытую инфляцию. Доходы налогоплательщиков не такие большие для того, чтобы совершить запланированные покупки сразу $\Rightarrow$ для накопления средств наرة потребуются время, а цены и инфляция со временем растут (в текущей инфл. обстановке, все зависит от времени расчетов). В идеале, наرة должна прогнозировать примерную стоимость товаров/услуг в будущем, а также с учетом скрытой инфляции, когда объем товаров/услуг сокращается, а цена нет или даже возрастает.

6

Да, финансовые цели, действительно, можно разделить по степени срочности, т.к. в первую очередь в рамках фин. плана стоит выделить кратко- и среднесрочные фин. цели, а после их выполнения, задуматься о долгосрочных фин. целях.





Продолжение задания 1А

№ совета

Аргумент

7

Да, масштаб фин. цели поможет
выстроить правильное финансовое
планирование, т.к. маловероятно,
будут помещать какую сумму
и ориентировочно в какой период,
а также цель, с которой планируется
тратить эти деньги.

Продолжение задания 2А

Требуемое решение:

... поможет решить вопрос демографии
(поддерживать демографию) города и
субъекта, в котором он находится.

Также для организации такого центра
(помощники или больницы)
можно привлечь инвестиции или
попытаться получить какой-либо
грант. Также стоит узнать подробности
национального проекта "Здравоохранение"
и уточнить возможности фин. поддержки
на уровне государства.

Также для обеспечения кадров





необходимо сформулировать возможность открытия медицинского Университета, также с поддержкой городского и регионального уровня или привлечением инвестиций и грантов.

Если университет не получится открыть, то можно привлечь кадры из соседних регионов или городов, переманивая их вышестоящими или предоставляемыми служебными условиями.

Но наиболее реальнее будет сделать вышестоящее в открытии мед. университета, так у молодежи, которая увлекается медициной будет возможность получить образование. Т.е. университет решает 2 проблемы - образование (создается новое учреждение высшего образования) и кадровое обеспечение будущей больницы / поликлиники.

Также университет, а именно выпускники, смогут сделать вклад в развитие экономики и создания конкуренции в сфере бизнеса (медицинского), путем создания частных клиник.

